



# 営業の神様が教える! お客様がお客様を紹介してくれる 新規開拓の秘密

## 研修成果

- 新規のお客様の方から詳しい話を聞かせてくれと連絡が来るようになります。
- 100円ショップのB5ノートの使い方を覚えるだけで紹介が増えます。
- 無理をしなくても2年、3年と時間の経過と共に売り上げが伸びていきます。



日時・会場 2020年9月9日(水)  
18:00~20:00 (受講時間) (2時間)

問屋町会館 1階会議室  
青森市問屋町2丁目17-3 TEL.017-738-4711

申込締切日 9月2日(水)  
※先着順締切、お早めにお申し込みください。

対象者 営業担当者 定員:20名

受講料 4,300円(税込)  
※受講料、テキスト代等含む



## 講師紹介



「ちいさな会社の販売戦略」を設計する専門家

吉見 範一 (よしみのりかず)

全国の商工会議所、法人会、産業振興事業団、  
中小企業基盤整備機構、中小企業大学校、  
日経BP「課長塾」やビジネススクールで講演・研修  
を実施。

現在は「Y's CLUB」を主催、中小企業経営者・  
自営業者を対象としたコンサルティングでは  
販売戦略を大きく変えて業績を伸ばしている  
企業が多い。

<http://www.yoshiminorikazu.com/>